



PARTNERS —

Communiqué de nomination
Paris, le 17 septembre 2024

MNK Partners renforce son pôle Relations Partenaires avec 2 nouvelles arrivées

MNK Partners, société de gestion indépendante spécialisée dans les investissements immobiliers paneuropéens et multisectoriels étoffe son équipe commerciale en région avec l'arrivée d'Anne Sophie Larrieu, en charge de la région Sud-Ouest, et d'Alexia Mihajlovic pour le Sud-Est et Paris.

Leur mission principale est de développer, animer et renforcer le réseau de partenaires Conseillers en Gestion de Patrimoine dans leurs régions respectives.



Forte de plus de 10 ans d'expérience dans le secteur de l'immobilier, Anne Sophie Larrieu apporte toute son expertise au sein de la société de gestion. Diplômée d'un BTS Professions Immobilières, elle poursuit ses études avec une Licence 3 en Immobilier au CNAM-ICH à Bordeaux.

Elle débute sa carrière en 2013 chez Icade où elle occupe le poste de Responsable Prescription pour la région Sud-Ouest, avant de rejoindre Sporting Promotion puis Mon Patrimoine Neuf, renforçant ainsi ses compétences en immobilier d'investissement.



Alexia Mihajlovic est titulaire d'une licence Banque/Assurance à l'IUT2 Grenoble et d'un Master spécialisé dans la gestion de patrimoine à l'IMSI.

Alexia commence sa carrière en 2016 dans la société ANAFIE en tant que CGP indépendant. En 2022, elle rejoint Keys Reim en qualité de Chargée de relations partenaires.

Mickael Blondel, directeur commercial de MNK Partners, déclare : *« je suis ravi de l'arrivée d'Anne-Sophie et Alexia qui va permettre de renforcer notre présence commerciale sur le terrain et le service que nous apportons à nos partenaires CGPi. »*

Contact presse : Agence FORCE MEDIA

Patricia Ouaki : +33 (0) 1 44 40 24 01 / +33 (0) 6 07 59 60 32 - patricia.ouaki@forcemedia.fr

A propos de MNK Partners

MNK Partners est une société de gestion indépendante agréée par l'AMF depuis 2019 présente à Paris et au Luxembourg.

Elle est rattachée au Groupe MNK, acteur spécialisé dans les investissements immobiliers depuis 2017, qui compte une trentaine de collaborateurs répartis dans 7 bureaux en Europe et en Afrique et dont les encours sont de 500 m€ dont 400 m€ sous gestion.

La société se positionne comme l'un des acteurs de référence dans le monde des fonds immobiliers paneuropéens et multisectoriels à destination d'investisseurs avertis et professionnels.

Elle revendique une approche boutique et indépendante à travers deux activités : la gestion collective, avec des fonds éligibles à la commercialisation en France, au Luxembourg et en Belgique, et la Gestion Sous Mandat.

Son business model est un hybride entre le private equity immobilier et les fonds de rendement, avec une maîtrise des marchés européens et des classes d'actifs dans leur ensemble. MNK Partners propose à ses investisseurs des solutions immobilières performantes prenant en considération les évolutions sociétales et déploie une expertise ESG reconnue pour conjuguer efficacement la performance financière avec les objectifs sociaux et environnementaux.